**Формирование гипотезы ценностного предложения. Анализ конкурентных решений**

**1. Краткое описание идеи**

Проект представляет собой мобильное приложение для мгновенного поиска разовых подработок (грузчики, промоутеры, курьеры) с гарантией оплаты. Уникальность — система "работа на день" с защитой обеих сторон и ИИ-подбором вакансий по геолокации.

**2. Предлагаемые ценности**

**Ценностное предложение:**

1. **Преимущества**:
   * Поиск работы за 10 минут
   * Резерв оплаты на платформе
   * Рейтинги работодателей/исполнителей
2. **«Боль»**:
   * Обман при разовых подработках
   * Долгий поиск через Avito/YouDo
   * Нет гарантий для обеих сторон
3. **Мотивация клиента**:
   * Безопасность сделок
   * Свободный график
   * Минимум документов

**Пирамида ценности**:

1. **Функциональные**:
   * Карта с вакансиями в реальном времени
   * Чат и трекинг выполнения
2. **Эмоциональные**:
   * Уверенность в оплате
   * Экономия времени
3. **Социальные**:
   * Реферальная программа
   * Отзывы и рейтинги

**3. Ключевые аспекты конструирования**

**Стек технологий**:

* **Flutter** (iOS/Android)
* **Firebase** (аутентификация, чаты)
* **API геолокации** (Google Maps)
* **ИИ-алгоритмы** (подбор вакансий)

**MVP**:

1. Базовый функционал:
   * Регистрация по номеру телефона
   * Карта с метками вакансий
   * Резерв оплаты через платформу
2. Доработки:
   * Верификация профилей
   * Push-уведомления
   * Интеграция с СБП

**Пользовательский опыт**:

* Интерфейс: 3 клика до отклика
* Темный режим для ночной работы
* Кнопка SOS при конфликтах

**4. Организационно-ресурсные аспекты**

Команда из 4 человек:

* **Чебуреев Дмитрий – Teamlead, Product Manager**
* **Муравьев Иван - Developer, System analyst**
* **Абдуллоев Наимджон - Marketing, Designer**
* **Борщигов Ахмед - Developer**

**5. Анализ рынка**

**Статистика**:

* 8 млн россиян ищут подработку
* 73% студентов работают неофициально
* Рост спроса на разовые услуги +30% в год

**Целевая аудитория**:

1. **Основная**:
   * Студенты 18-25 лет (67%)
   * Фрилансеры 25-35 лет (22%)
2. **Дополнительная**:
   * Временно безработные (8%)
   * Пенсионеры (3%)

**6. Анализ конкурентов**

*1. Классификация конкурентов*

| Тип | Примеры | Характеристики |
| --- | --- | --- |
| Классифицированные доски | Avito, HH, YouDo | Долгий поиск, нет специализации на подработках |
| Фриланс-платформы | Kwork, FL.ru | Ориентированы на проекты, а не разовые задачи |
| Специализированные сервисы | Delivery Club (для курьеров) | Узкий профиль, только 1 тип работ |
| Соцсети/мессенджеры | Telegram-каналы, VK | Нет модерации, высокие риски |

*2. Детальный разбор ключевых конкурентов*

1. Avito (раздел "Услуги")

| Параметр | Оценка | Наше преимущество |
| --- | --- | --- |
| Целевая аудитория | Широкая (все услуги) | Фокус на подработках |
| Скорость поиска | Низкая (много фильтров) | Поиск за 3 клика |
| Безопасность | Нет гарантий оплаты | Резерв средств на платформе |
| Монетизация | Платные объявления | Комиссия только при успешной сделке |

1. YouDo

| Параметр | Оценка | Наше преимущество |
| --- | --- | --- |
| Комиссия | 15-20% от суммы | Максимум 10% |
| Тип заданий | Долгосрочные проекты | Только разовые подработки |
| Интерфейс | Перегруженный | Минималистичный дизайн |

1. Telegram-каналы

| Параметр | Оценка | Наше преимущество |
| --- | --- | --- |
| Модерация | Отсутствует | Верификация всех участников |
| Поиск | Хаотичный | Геолокация + умные фильтры |
| Оплата | Риск мошенничества 80% | Защищенный escrow-сервис |

1. *SWOT-анализ*

Сильные стороны конкурентов:

* Avito: Огромная аудитория
* YouDo: Налаженные платежи
* Telegram: Мгновенные уведомления

Их слабости:  
 Нет специализации на подработках  
 Высокие комиссии  
 Отсутствие защиты сделок

Наши возможности:  
 Занять нишу "разовых работ с гарантией"  
 Внедрить ИИ-подбор по локации/навыкам

4.

| **Платформа** | **Модель** | **Размер комиссии** | **Наша стратегия** |
| --- | --- | --- | --- |
| Avito | Платные объявления | 300-1000₽/месяц | Комиссия только за успешные сделки |
| YouDo | % от сделки | 15-20% | Максимум 10% |
| Kwork | Фиксированная цена | 20% | Подписка + верификации |

**7. Монетизация**

1. **Основные источники**:
   * Комиссия 10% с работодателя
   * Платные верификации (290₽)
2. **Дополнительные**:
   * Премиум (499₽/мес)
   * Продвижение вакансий

**8. Финансовые прогнозы**

| **Год** | **Доходы** | **Расходы** |
| --- | --- | --- |
| 2025 | 1.2 млн ₽ | 1.8 млн ₽ |
| 2026 | 4 млн ₽ | 2 млн ₽ |

**Точка безубыточности**: 14 месяцев

**9. Уникальное предложение**

**«Работа на сегодня — деньги с гарантией»**

**Запрос**: 500 тыс ₽ на запуск MVP и маркетинг.